

Questionnaire de candidature et de positionnement

Formation STARTER ORA · Méthode O.R.A

Organisme : Matemypicture SAS (NDA 84740393574), certifié Qualiopi. **À quoi sert ce questionnaire** : recueillir la candidature, puis faire auto-évaluer au candidat son point de départ sur les sujets réellement abordés dans la formation, afin d'adapter le parcours. **Quand** : avant l'admission. **Ce questionnaire est renseigné en ligne sur la plateforme Digiforma.** Cette version imprimable en reprend l'intégralité des questions.

Partie 1 : Identité

- Nom :
- Prénom :
- Date de naissance :
- Adresse postale complète :
- Adresse mail :
- Numéro de téléphone portable :
- Langue maternelle :

Partie 2 : Entreprise

- Nom de votre entreprise (*mettre 0000 si en cours de création*) :
- Numéro de SIRET, et non SIREN (*mettre 0000 si en cours de création*) :
- Année de création de votre entreprise :
- Avez-vous déclaré plus de 400 € à l'Urssaf en chiffre d'affaires sur toute l'année précédente ? ☐ Oui ☐ Non ☐ Mon entreprise date de moins de 6 mois ou 12 mois
- Quel type d'entreprise avez-vous ? ☐ Auto-entreprise ☐ SARL ☐ Autre
- Formations déjà réalisées (*dans le domaine de la photographie*) :

Partie 3 : Situation professionnelle

☐ Salarié ☐ Auto-entrepreneur ☐ Demandeur d'emploi ☐ Autre :

Partie 4 : Auto-évaluation

Comment évaluez-vous... (1 étant le plus faible, 5 le plus fort)

	1	2	3	4	5
Votre qualité d'accueil	☐	☐	☐	☐	☐

	1	2	3	4	5
Votre sens de l'anticipation	☐	☐	☐	☐	☐
Votre sens de l'observation	☐	☐	☐	☐	☐
Votre gestion du stress	☐	☐	☐	☐	☐
Votre sens de l'écoute	☐	☐	☐	☐	☐
Votre respect pour la hiérarchie	☐	☐	☐	☐	☐

Partie 5 : Accessibilité et handicap

Si vous êtes en situation de handicap ou si vous avez des besoins particuliers de compensation pour suivre cette formation, merci de nous le signaler ici :

Référent handicap : Matthias Postec, contact@emypicture.fr. Partenaires mobilisables : AGEFIPH, Isabelle GRUYELLE, 04 74 94 20 21, rhf-ara@agefiph.asso.fr · MDPH 74, 04 50 33 22 50.

Partie 6 : Analyse de la viabilité de votre projet

- Quelles sont vos attentes et motivations particulières pour cette formation ?
.....
- Exposez en quelques lignes votre projet professionnel :
- Pourquoi avoir choisi Matemypicture ? Qu'attendez-vous de cette formation ?
.....
- Dans quelle mesure l'action de formation demandée s'inscrit-elle dans votre projet professionnel ?
- Quels points voulez-vous voir absolument ? Pourquoi ?
- Quel est votre objectif personnel pour cette montée en compétences ?
.....
- Avez-vous des connaissances dans le domaine que vous souhaitez approfondir ?
.....
- Avez-vous une idée des fonds nécessaires pour l'achat d'accessoires photos ou autre pour mettre en place ce que vous souhaitez développer ?
- Quel est l'objectif et quels sont les résultats que vous souhaitez atteindre dans votre activité ?
.....
- Quelle clientèle ciblez-vous ?
- Expliquez le besoin auquel répond votre produit ou votre séance :
- Quel chiffre d'affaires avez-vous l'intention de réaliser par an ?
- Quels sont les facteurs qui pourraient freiner votre réussite ?
- Avez-vous des remarques ou des particularités concernant la logistique ?
.....

TEST DE POSITIONNEMENT

Ce test est pour évaluer vos compétences et il est NORMAL de ne pas pouvoir répondre à tout. C'est justement pour savoir où vous en êtes, pour connaître au mieux vos besoins et y répondre le mieux possible.

1. Qu'est-ce que la profondeur de champ en photographie ? ☐ La distance entre le photographe et le sujet ☐ La zone nette de l'image, allant du premier plan à l'arrière-plan ☐ Le temps d'exposition de la photo ☐ Le nombre de pixels de l'appareil photo

2. Quel est l'objectif principal de la formation Méthode ORA ? ☐ Créer une offre unique qui va faire sortir du lot mon entreprise photo et attirer mes clients idéaux ☐ Savoir prendre une position quand on prend des photos ☐ Maîtriser les techniques spécifiques de photographie pour les femmes enceintes et les portraits ☐ Apprendre comment faire pour être capable de répondre à n'importe quelle demande des clients

3. Qu'est-ce qu'un client idéal en communication ? ☐ Le client que l'on rêve d'attirer pour ses séances photos, qui va nous choisir pour notre valeur et pas pour un prix ☐ Un client qui a la vie de rêve ☐ Une technique idéale pour savoir parler aux gens

4. Qu'est-ce que le Mindset ? ☐ L'état d'esprit d'une personne ☐ Un jeu de société qui permet d'apprendre à gagner de l'argent ☐ Le nom américain d'un accessoire en photo

5. Quels sont les avantages du format RAW par rapport au format JPEG ? ☐ Les fichiers RAW occupent moins d'espace de stockage ☐ Le format RAW permet de conserver toutes les informations de l'image sans compression ☐ Le format JPEG offre une plus grande flexibilité lors de l'édition d'image ☐ Le format RAW n'est pas adapté pour les photos de portrait

6. Que permettent de faire les actions Photoshop lors de la retouche photo ? *(plusieurs réponses possibles)* ☐ Certaines permettent de travailler sur les couleurs ☐ Les actions Photoshop peuvent modifier la photo JPEG en RAW ☐ Certaines permettent de travailler sur la séparation de fréquence ☐ Certaines permettent de travailler sur le visage

7. Qu'est-ce qu'un objectif PREM ? ☐ Le premier objectif qu'on doit se poser ☐ Un objectif Précis, Réaliste-Réalisable, Écologique et Mesurable ☐ Un objectif clair, défini et PREMIUM ☐ Un objectif d'appareil photo de qualité

Date et signature

Je certifie que les renseignements portés sur ce questionnaire sont exacts.

Fait à : Le :

Nom et prénom du candidat :

Signature du candidat :

Ce questionnaire complété est archivé au dossier du stagiaire. Il constitue la trace de l'analyse du besoin, du positionnement à l'entrée et de la détermination de la durée du parcours.

Document actualisé le 01/06/2026 MATEMYPICTURE-WORKSHOP, 7 CHE DES BOUCHETS EST, 74100 VETRAZ-MONTHOUX. Siret : 88946611600015. Enregistré sous le n°84740393574 auprès du préfet de région Auvergne Rhône-Alpes (cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État). Naf : 85.59B. TVA : FR43889466116. RCS : VETRAZ-MONTHOUX 889 466 116 R.C.S. Thonon-les-bains. Capital : 1000 €. Tel : 06.59.01.02.17. Email : gestion@matemypicture.com. Site internet : <https://matemypicture.com>